



SOLVENCY II »»

Kansen in verplichtingen voor kleine verzekeraars

Wat betekent Solvency II voor u als kleine verzekeraar? Solvency II verandert het toezicht op verzekeringsmaatschappijen in de Europese Unie drastisch. In 2013 moet u al voldoen aan de eisen van de Europese Richtlijn en de toezichthouder. Rekening houdend met de omvang en complexiteit van uw organisatie, bent u er klaar voor?

Solvency II is een fundamentele herziening inzake de toereikendheid van kapitaal voor de Europese verzekeringssector. Het heeft tot doel een herziening van de EU-brede kapitaaleisen en -normen voor risicobeheer. Het is essentieel te bepalen welke activiteiten noodzakelijk zijn om aan de Solvency II-eisen in 2013 te voldoen.

SOLVENCY II, BENT U ER KLAAR VOOR?

Een planmatige en stapsgewijze aanpak en een schatting van de noodzakelijke inzet en kosten zijn van belang om het Solvency II programma dat vele aspecten van de organisatie raakt, tot een succesvol einde te brengen.

De volgende vragen komen dan ook aan bod:

- » Wie is bij u verantwoordelijk?
- » In welke volgorde moeten de activiteiten uitgevoerd worden?
- » Welke activiteit heeft welke prioriteit?
- » Wie moeten er betrokken worden?
- » Welke bewijsvoering en rapportages vragen de toezichthouders?

Organisaties die Solvency II niet zien als een pure compliance-exercitie maar zich vooral richten op het identificeren van de synergie tussen de businessdoelstellingen – zoals sturen op waarde – en de compliancevereisten, zullen een concurrerend voordeel behalen. Het inbedden van risico- en kapitaaldenken in alle lagen van de organisatie dient daarbij centraal te staan.

SOLVENCY II PRAGMATISCH IMPLEMENTEREN

Bent u op zoek naar een manier om tijdig te voldoen aan de regelgeving en een voorsprong te halen in de markt? Wij hebben een pragmatische en gestructureerde aanpak ontwikkeld die u ondersteund met een gebruiksvriendelijke en overzichtelijke Solvency II tooling. Bent u benieuwd hoe? Om u een goed beeld te geven wat hier voor u de plussen en minnen van zijn maken wij graag een afspraak met u om dit te demonstreren.

U hoeft het wiel niet opnieuw uit te vinden!

WAAROM ATOS ORIGIN?

Solvency II biedt u kansen in verplichtingen! Echter, de combinatie van een partner die begrijpt wat de essentie van de invoering van Solvency II is op uw organisatie en wat de effecten hiervan zijn op uw processen en ICT-omgeving is essentieel voor een succesvolle invoering. Ons uitgangspunt is dat u zelf verantwoordelijk bent voor de implementatie. Wij zijn uw unieke implementatiepartner:

- » Wij ondersteunen u bij de implementatie en werken samen met uw eigen deskundigen (actuarissen, accountants, risk manager, etc.). Waar nodig kunnen we ook andere deskundigen inzetten.
- » Ons Solvency II Assessment en de daarbij ontwikkelde Solvency II tooling geeft u snel inzicht in de delta tussen uw huidige situatie en het door u gewenste ambitie niveau met betrekking tot Solvency II (fit/gap analyse). Bovendien biedt het een pragmatische vertaling naar een gestructureerde implementatie aanpak waarmee u gedurende het programma overzicht houdt en de voortgang bewaakt.
- » Met onze aanpak betrekken wij medewerkers uit uw organisatie waardoor de gewenste veranderingen die nodig zijn in hun gedrag en de cultuur binnen uw organisatie worden bereikt.
- » Wij ondersteunen u in een korte doorlooptijd om tot een onderbouwde gap-analyse te komen, opgenomen in een pragmatische tooling, ondersteund door bewezen templates en modellen met een programma van implementatie. Op deze wijze krijgt u grip op de verdere invoering van Solvency II binnen uw organisatie.

Wilt u weten wat voor u de exacte mogelijkheden zijn én welke investeringen u moet leveren? Ga dan naar onze website: www.atosorigin.nl/finance



Solvency II is een fundamentele herziening inzake de toereikendheid van kapitaal voor de Europese verzekeringssector. Het heeft tot doel een herziening van de EU-brede kapitaaleisen en -normen voor risicobeheer.

“ONZE GARANTIE: U VOLDOET TIJDIG EN PROFESSIONEEL AAN DE RAPPORTAGE EN VERANTWOORDINGSVERPLICHTINGEN AAN TOEZICHTHOUDERS. ÉN U HEEFT HET RISICODENKEN EN STUREN OP WAARDE IN UW ORGANISATIE VERANKERD.”

Voor meer informatie:
Atos Origin
Henk-Guus Krekel
088 265 5555
gml-marketing-nl@atosorigin.com
atosorigin.com